



Sofia Burnay
A'vó Leva & A'vó Cuida
www.avoleva-avocuida.com



João de Brito Gomes
Cozinha de Bairro
facebook.com/cozinha-de-bairro

ANDC
MICROCRÉDITO

 Instrumento de Empreendedorismo Social

Empreender é “fundamentalmente a capacidade e o desejo de mudar o seu mundo de forma persistente”

QUEM SOMOS

Fundada em 1998, a **ANDC - Associação Nacional de Direito ao Crédito** é uma associação sem fins lucrativos, pioneira na implementação do Microcrédito em Portugal.

Foi criada com o objetivo de desenvolver em Portugal a experiência do Grameen Bank, criado pelo **Nobel da Paz, Muhammad Yunus**, no Bangladesh (1976).



A NOSSA MISSÃO

Apoiar pessoas com capacidades empreendedoras para desenvolver um pequeno negócio, que necessitam de um empréstimo mas que não o conseguem obter por não terem possibilidades de oferecer garantias reais.



A alma
~~o segredo~~
 é a alma
 do negócio



ANDC

MICROCRÉDITO

PARCEIROS INSTITUCIONAIS



Millennium
bcp

 BANCO ESPIRITO SANTO

 Caixa Geral de Depósitos

PARCEIROS PRO BONO

São várias as empresas que prestam serviços pro bono à ANDC através de serviços destinados a apoiar a nossa atividade, bem como a atividade dos microempresários:

Serviços Jurídicos

Abreu Advogados

Linklaters

Vieira de Almeida (VdA)

Serviços de Consultoria

Everis

Born

PARA QUEM



EMPREENDEDORES

com boas ideias de negócio

vontade de mudar de vida ...

Desempregados

Beneficiários do RSI

Jovens à procura 1º emprego

Trabalhadores em regime precário

Negócios já existentes

CONDIÇÕES DO EMPRÉSTIMO

	BES	BCP	CGD
Mínimo	1.000 €		
Máximo	10.000€ + 2.500€		12.500€+2.500€
Duração	48 meses		60 meses
Tipo Prestação	Mensal Constante		
Taxa de Juros	Euribor 3 M + Spread 5%	Euribor 6 M + Spread 4,5%	Euribor 3 M + Spread 3%
Outras	Não exigência de garantias reais Fiador a 20%		

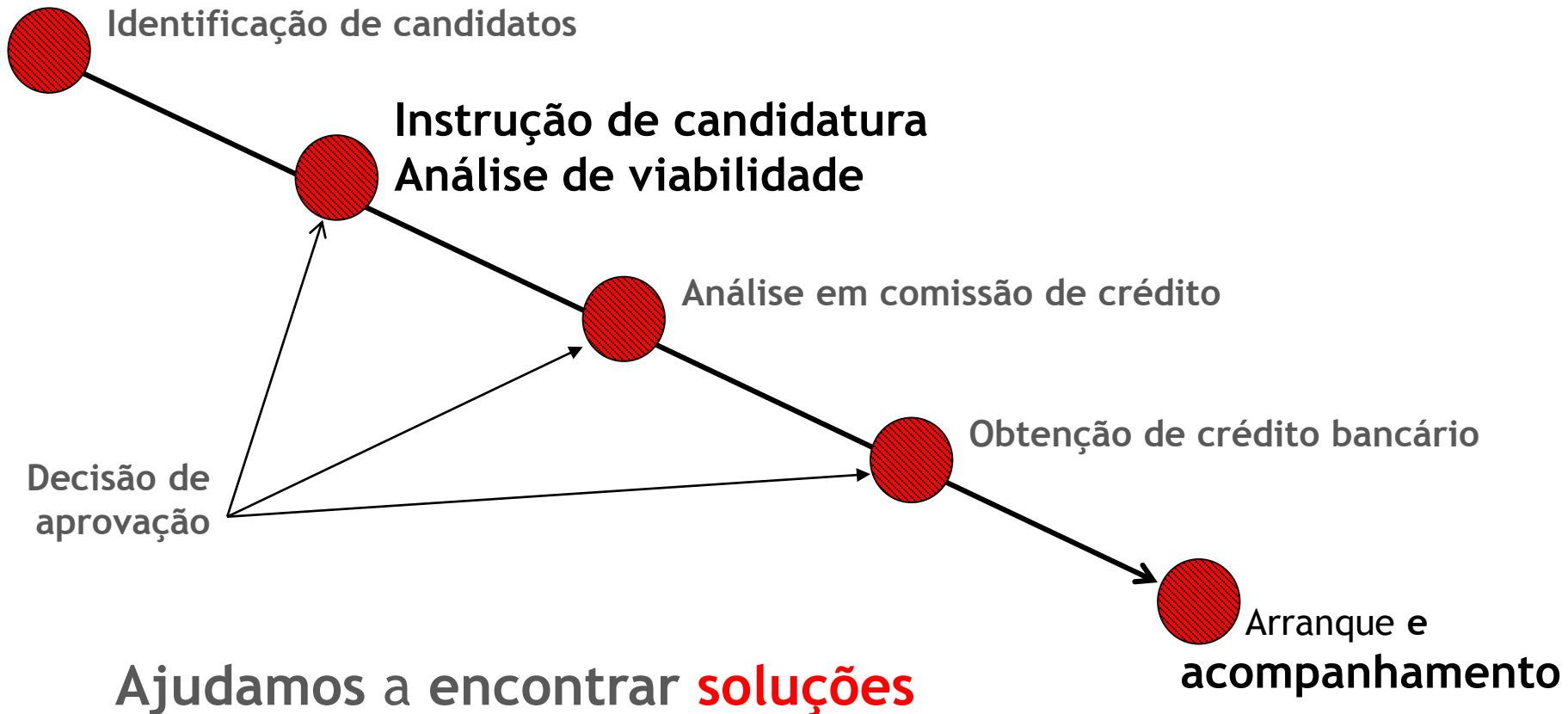
CONDIÇÕES MICROINVEST

Destinatários	Desempregados inscritos, involuntário < 9 meses / voluntário > 9 meses e outros
Investimento	Máximo 20 mil euros (valor sem IVA)
Tranches	50% + 25%* + 25%* (*) comprovado investimento anterior
Prazo	Máximo 24 (carência) + 60 = 84 meses
Taxa de Juro	Euribor (30 dias) + Spread 0,25 % (min 1,5% max 3,5%)
Bancos	CGD + Millennium BCP
Garantia	Sociedade de Garantia Mutua

QUAIS AS DIFERENÇAS

	ANDC Microinvest (BCP; CGD; BES)	ANDC Microcrédito (BCP; CGD; BES, CCAM)
Empréstimo	20.000€ (IVA ñ incl.)	até 12.500€ (IVA incl.)
Duração	7 anos	Até 5 anos
Reforço/Reest.	reestruturação	Reforço/reestruturação
Carência	12 m (total) + 12 m (capital)	Até 6 meses
Taxa de juro	Bonificada 1,5%+Euribor_{30 dias}	Desde 3%+ Euribor_{90 dias}
Garantia	Sem fiador	20% - fiador (potencial)
Compromisso	Obrigações Portaria n.º 985/2009, 4/Set	Com o empréstimo
Serviço	Chave na mão - gratuito	Chave na mão - gratuito

FASES DO PROCESSO ...



PORQUÊ ESCOLHER A ANDC ...

- Apoio elaboração e Análise dos Planos de Negócio
- Contacto Bancos e Apoio à Concessão Empréstimo
- Acompanhamento dos Negócios
- Sensibilização institucional para a problemática do microcrédito



NEGÓCIOS APOIADOS

Café Snack-bar **Apicultor** Loja de BD Artesanato Topógrafo
Roulote de Farturas Cabeleireiro Estética **Agricultura**
Fotografia **Transporte de crianças** Frutaria Sapateiro
Artigos usados de criança Construção civil **Engomadoria**
Organização de Eventos Animação Serralharia Mini-mercado
Atelier costura Gab.Design Refeições Domicilio **Jardinagem**
Pesca **Roupa e acessórios de moda** Acolhimento Idosos
Centro de Yoga Florista Decoração Pet-Shop **Wine House**

ANDC

MICROCRÉDITO



peças que **sonharam** ... **inovaram** ...

...construíram equipas ...

apaixonadamente **desenvolveram os seu projetos** ...

... pelo caminho tiveram muitas dificuldades e com muita **persistência** e **entusiasmo** concretizaram os seu sonhos ...

POR ONDE COMEÇAR

- Uma ideia que se destaque, em simultâneo, pela originalidade e pela exequibilidade
- O que quero criar?
- Motivos para avançar?
- Sacrifícios que vai implicar?



www.colunasdehercules.blogspot.com

ALGUMAS DICAS

Concretizar muito bem a ideia

Quem são os **CLIENTES**

Quem é a concorrência/como se **DIFERENCIA**

Conhecer o mercado: não confundir **CAPACIDADE DE
VENDAS COM DESEJOS**



Avaliar cuidadosamente o valor a investir

É possível fazer muito, com **MUITO MENOS**

Um elevado investimento implica **ENCARGOS ELEVADOS**

Avaliar os custos fixos

existem **INDEPENDENTEMENTE** do nível das vendas

Informar-se previamente das necessidades de LICENCIAMENTO



Controlar diariamente a tesouraria

O **DINHEIRO** que entra em caixa não é do empresário, é do **NEGÓCIO** e serve prioritariamente para pagar as contas

Avaliar regularmente o desenvolvimento do negócio

Comparar com as **PREVISÕES INICIAS**

Ajustar e procurar **ALTERNATIVAS**

Dar um passo de cada vez e sustentado



Ser diferente todos os dias

ANDC

MICROCRÉDITO

Quer criar um negócio? Nós ajudamos

Geral: 808 202 922 (chamada local)

microcredito@microcredito.com.pt

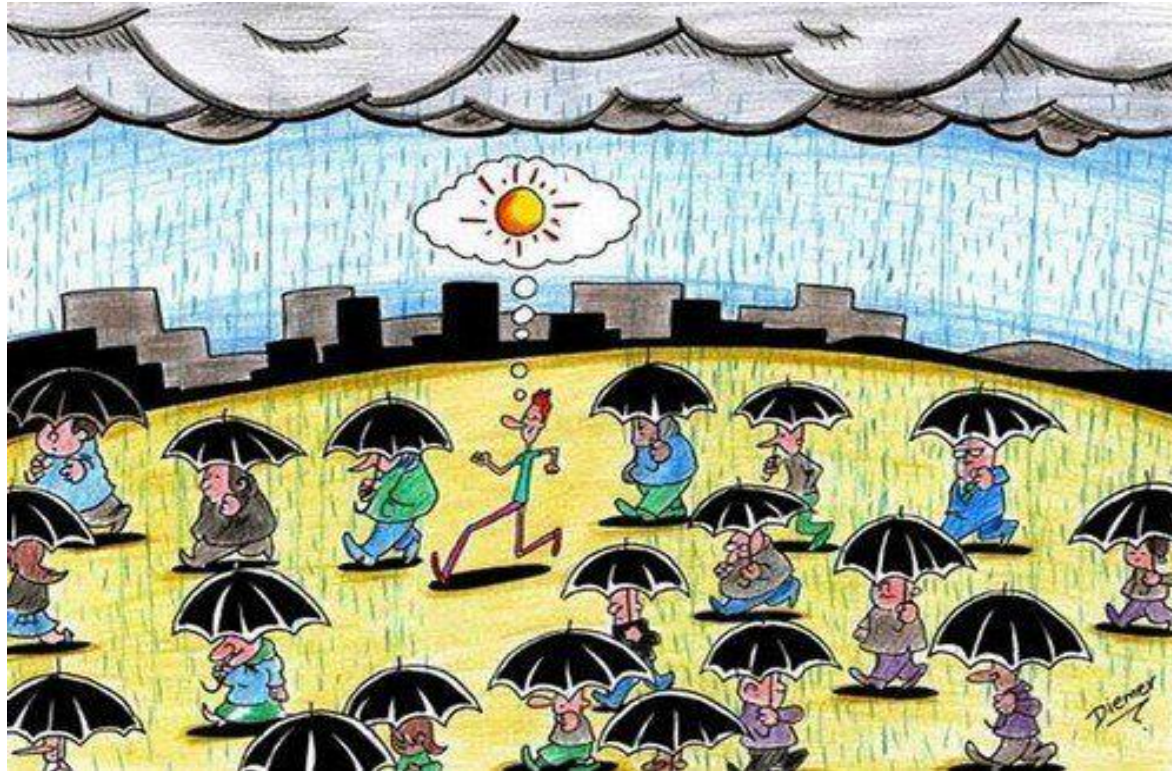
Algarve: Laura Soares (96 202 67 67)

laura.soares@microcredito.com.pt

www.microcredito.com.pt

www.facebook.com/microcreditoANDC





Primeiro temos que saber o queremos,
e depois ir para além do possível ...